



Selamat Bergabung !!!!

GUIDE & RULES

Dibawah ini merupakan panduan dan peraturan untuk reseller AllSuperHero.Com

- A. Katalog Terpusat di <http://www.allsuperhero.com> dan [facebook.com/allsuperhero](https://www.facebook.com/allsuperhero)
- B. Setiap gambar desain memiliki kode kaos yg digunakan ketika order.
- C. Harga Reseller :

Jenis	Harga Reseller	Keterangan
T-shirt (KAOS)	85	XL+5 rb, XXL+10 rb, XXXL+15 rb Selalu ready stock
T-SHIRT ANAK	75	0 = 25 X34 cm 1 = 32x42 cm 2 = 36x50 cm Selalu ready stock
POLO	105	Tergantung Stock (akan di konfirmasi ketika pemesanan)
Raglan	95	

Khusus ukuran anak – anak harga reseller @Rp 75.000 dan minimum harga jual kaos size normal S-L @Rp85.000 untuk semua warna. (Ukuran anak-anak adalah ukuran 0, 1 dan 2, dengan penjelasan ukuran 0 = umur dibawah 1 tahun 25 X34 cm, ukuran 1 = umur 1-3 tahun 32x42 cm, ukuran 2 = umur 3-6 tahun 36x50 cm. Jika ukuran S dikatalog terhitung dewasa)

Kami melayani costum order dan lebih ditujukan/diprioritaskan utk komunitas atau pembelian dalam jumlah yg banyak (lebih dari 10). Utk costum order kaos satuan, tetap dilayani, tetapi proses desainnya tidak menjadi prioritas dan memakan waktu dikarenakan keterbatasan org desain kami.

Silahkan persiapkan gambar dengan high resolusi yg tinggi, & kami akan mencoba membuat desain kaosnya terlebih dahulu utk disetujui oleh costumers sebelum di buatka kaos jadinya.

Costum design akan dikenakan biaya tambahan 10rb -25rb tergantung tingkat kesulitan dan akan memakan waktu dalam process design-nya. Kami tidak menjamin design costum dengan cepat karena keterbatasan waktu.

Reseller diharapkan dapat menyampaikan biaya costum design di depan costumer langsung, sehingga process design dapat dilakukan.

D. Sistem Pesan & Pembayaran:

Melakukan Pembayaran ke rekening kami sesuai total pesanan anda.

Cara Pemesanan:

Harga Reseller + Ongkir dari JKT. Mengisi form order pesanan anda dan konfirmasi pembayaran anda melalui WhatsApp ke nmr 0811 959 636

Melakukan Pembayaran ke rekening kami sesuai total orderan anda. Mohon konfirmasi jika sudah transfer. Sertakan juga bukti transfernya (Tanpa Bukti Transfer Belum dianggap Transfer ya ^~^)

Formatnya :

Order Form Reseller :

Kode Reseller - Transfer Rp (dana yang ditransfer)

Kode Kaos: (contoh superman 10)

Type: Male/Female/Kids

Size: S/M/L/XL/XXL

Warna:

Jumlah:

Nama:

HP:

Alamat:

JNE: OKE/Regular/YES

[Sertakan Bukti Transfer di chat yg sama]

PENTING :

- Kami tidak memproses pesanan selain di form/media diatas.
- Pesanan lewat dari pukul 13.00 siang maka akan dikirim di keesokan harinya.
- Resi JNE : Nomor Resi JNE akan kami kirimkan ke pada email anda pada hari orderan anda diproses paling lambat pukul 23.59
- Kami tidak melayani pengambilan barang langsung dan pembayaran cash ke tempat kami.
- Semua barang akan dikirimkan via JNE dan semua pembayaran dilakukan dengan cara transfer melalui BCA.
- Jika ada reseller yang melakukan pembayaran tidak melalui bank BCA (misalnya : BNI, NIAGA, dan lain- lain), kami tidak bertanggung jawab atas biaya transfer yg dibebankan oleh bank anda ke rekening kami di bank BCA.
- Reseller WAJIB mengirimkan bukti pembayaran (di screen shot/scan/di foto) ke WhatsApp atau BBM kami agar bisa segera kami proses. Tanpa bukti pembayaran, maka pesanan tidak akan kami proses.
- Semua pemesanan harus langsung dibayar penuh di awal, kami tidak menerima pembayaran di akhir dan kami hanya akan memproses pesanan yang telah masuk pembayarannya atau sudah ada bukti pembayarannya. Jika tidak ada bukti pembayaran atau telat pembayaran, maka kami tidak akan memproses pemesanan. Begitu juga jika ada kekurangan pembayaran (karena reseller salah hitung ongkos kirim dan hal lainnya), kami juga tidak akan memproses pesanan.

E. Rekening AllSuperHero.Com:

Pembayaran via BCA No.Rek 6540099829 a/n Ayu Kusumayanthi ST.

Kami tidak melayani selain pembayaran ke rekening itu. Jika anda bergabung dibawah Agen/Distributor yg lain, silahkan melakukan pembayaran terhadap rekening Agen/Distributor yg bersangkutan.

Mohon konfirmasi jika sudah transfer. Sertakan juga bukti transfernya (Tanpa Bukti Transfer Belum dianggap Transfer ya ^~^)

F. Contact & Complain Center:

Untuk fast response jika ada komplain, silahkan kontak kami langsung via WhatsApp 0811959636 atau BB 7444E9F4 atau email fajar@allsuperhero.com.

Kami akan berusaha secepat mungkin meresponse dan menyelesaikan masalah yg ada.

AllSuperHero.Com adalah bagian dari Urban Couture Co sebagai official Online Store.

Wording yg dipakai utk berjualan via WhatsApp atau BBM

Ketika berjualan via WA atau BB, akan banyak sekali orang yg bertanya tentang harga , ukuran kaos, pengiriman baju, dll. Untuk mempermudah, gunakan wording di bawah ini ketika terjadi percakapan.

Costumer : " Misi Kak, Berapa harga kaos2nya ?"

Reseller: " berikut ini pricelist sesuai size " {copy paste wording dibawah}

Size n Price

Laki-Laki/Male

S = 48x 68 cm

M = 50 x 70 cm

L = 52 x 72 cm

XL = 54 x 74 cm

XXL = 56 x 76 cm

XXXL = 71 x 77 cm

Perempuan/Female

S = 38 x 58 cm

M = 41 x 63 cm

L = 44 x 65 cm

XL = 50 x 69 cm

Anak-Anak/Kid Size

0(Balita) = 25 x 34 cm

1(1-3 tahun) = 32 x 42 cm

2(4-6 tahun) = 36 x 60 cm

Male/Female

Harga TShirt AllSuperHero.Com - belum termasuk ongkir dari Jakarta.

S-L Rp 150.000 diskon 20%

XL Rp Harga Size (S-L) + 5.000

XXL Rp Harga Size (S-L)+10.000

XXXL Rp Harga Size (S-L) + 15.000

Raglan + 10rb dari harga size normal (S-L)

Anak-Anak Rp 120.000 diskon 20%

Pembayaran sebelum jam 12 siang diusahakan pengiriman dihari/malam yg sama. Lewat jam 12, di kirim next day. Semua pengiriman melalui JNE. Diharapkan menggunakan alamat yg mudah ditemukan oleh kurir. Tidak melayani COD.

Pengiriman via JNE setiap Senin-Jumat malam, weekend/hari libur hanya terima order.

Costumer : "kalo mau pesan, bagaimana caranya mas ?"

Reseller : "Silahkan isi Order Form berikut, utk total harga, nanti di cek ongkir dari Jakarta setelah jelas alamat dan banyaknya pesanan" {Copy Paste wording berikut dan cek ongkir di www.jne.co.id}

Order Form

Kode Kaos: (contoh superman 10)

Type: Male/Female/Kids

Size: S/M/L/XL/XXL

Warna:

Jumlah:

Nama:

HP:

Alamat:

JNE: OKE/Regular/YES

Costumer : "kalo mau desain gambar sendiri bisa gak mas ?"

*Reseller : "bisa, tapi biasanya di prioritaskan utk komunitas atau pemesanan yg banyak. Kira2 gambaranya seperti apa? Ada gambar high resolution-nya ?"
{dst}*

Always Be Closing for Reseller

Strategi Gampang Closing, Tanpa Pusing-pusing

**Created by
Billionaire Team – edited by @FajarFaezal**

Pertanyaan Pilihan

Kuncinya:

"JANGAN PERNAH BIARKAN CALON PEMBELI BERKATA: TIDAK!"

Contoh...

Anda: "Bagaimana mba Dini, jadi beli kaosnya nggak?"

Prospek: "Oh, nggak jadi mas..."

Anda: "Oh....." *LapKeringat

Saya menyaksikan banyak sekali para penjual yang ketika menjual produknya menggunakan pertanyaan serupa seperti contoh di atas.

Saya yakin, kebanyakan orang akan menjawab NGGAK!! Kenapa demikian? Karena pertanyaan yang digunakan SALAH!

"Jawaban prospek tergantung pertanyaan si penjual"

Pertanyaan tersebut secara tidak langsung memberikan sinyal kepada calon pembeli untuk berkata "TIDAK". Apalagi pertanyaan tersebut terlontar sebelum adanya kedekatan antara calon pembeli dan si penjual.

Lalu, bagaimana seharusnya?

Gunakanlah teknik PERTANYAAN PILIHAN saat Anda ingin melakukan CLOSING.

Misalnya...

"Mau yang kaos [#TheAvengers](#) atau [#BigHero6](#) ?"

"Mau transfer ke Mandiri atau BCA?"

"Lebih suka kitab kuning atau merah?"

"Mau dikirim hari ini atau besok?"

"Mau dikirim atau diambil?"

"Mau dikirim ke rumah atau ke kantor?"

"Mau beli 1 atau 2 mba?"

"Mau paket [#OmsetMeroket](#) atau paket [#DijaminLaris](#)?"

dan lain-lain

Coba Anda perhatikan, dari contoh-contoh diatas, adakah celah bagi prospek untuk berkata "TIDAK" dan menolak untuk membeli produk Anda?

Jawabannya: TIDAK!

Namun yang mesti diperhatikan, teknik ini hanya boleh dilakukan jika Anda sudah benar-benar melakukan PDKT dengan calon pembeli dan mengetahui apa yang menjadi kebutuhan, keinginan, atau permasalahan mereka.

JANGAN GUNAKAN TEKNIK INI TERLALU CEPAT SAAT ANDA BERJUALAN (sebelum PDKT), kecuali Anda sudah melakukan edukasi sebelumnya di jauh-jauh hari.

Dewa Selling [Dewa Eka Prayoga](#)

So, Bagaimana pertanyaan PILIHAN yang sudah Anda Coba?

Tanya Balik

Salah satu kendala yang sering dihadapi para Reseller [#AllSuperHero](#) adalah menghadapi calon pembeli yang mengatakan bahwa produknya Mahal. Betul?

Salah satu cara mengatasinya adalah dengan menggunakan Teknik #TanyaBalik

Teknik ini adalah salah satu teknik favorit Saya. Kuncinya, SELALU tanya balik setiap mereka menyatakan keberatannya. Jangan biarkan percakapan berakhir di Anda.

Contoh:

Calon Pembeli : “Wah Harganya MAHAL!”

Sales : “Iya mas, memang dari sananya mahal...” (GAGAL CLOSING)

Calon Pembeli : “Saya Nggak Butuh!”

Sales : “Oh. Yaudah deh pak...”(GAGAL CLOSING)

Coba perhatikan contoh di atas, semua jawaban si penjual kelihatan pasrah banget.

Kalau jawabannya begitu, bisa dipastikan tidak akan terjadi closing. Nggak percaya?

Coba aja sendiri...

Lalu, bagaimana seharusnya?

Gunakan teknik TANYA BALIK...

Contoh:

Jika calon pembeli Anda mengatakan, “Wah, HARGANYA MAHAL!” untuk produk-produk [#AllSuperHero](#), maka alternatif jawabannya adalah:

- “Oh iya bu memang mahal... Tapi sebelumnya mohon maaf, apakah ibu sudah tahu diskon + bonus yang akan ibu dapatkan?”

- “Memang mahal mba.. Tapi sebentar, bukankah mba menginginkan kaos exclusive yang bisa bikin mba tambah keran kan mba ?”
- “Oh gitu... Menurut mas nih, berapa harga yang pantas untuk kaos berkualitas ini? Exclusive lho kaosnya...”
- "Iya memang mahal... Tapi apakah mas sudah tahu testimoni2 dari pembeli kaosnya yang luar biasa?"

Jika calon pembeli Anda mengatakan, “NGGAK BUTUH!”, maka alternatif jawabannya adalah:

- “Sebentar pak, apakah bapak sudah tahu manfaat kalo bapak/mbak/mas beli kaos ini?” <tambah keren, kelihatan ganteng/cantik, dapat bonus, bisa jadi reseller... dsb>
- "Oh begitu... Sekarang mungkin bapak tidak butuh. Tapi apakah bapak nanti tidak membutuhkannya?"
- “Oh gitu.. Kira-kira nih menurut bapak, siapa teman / saudara bapak yang membutuhkan kaos ini? Apakah anak/istri bapak suka kaos bertema ”
- dan lain-lain

Jika calon pembeli mengatakan, “NGGAK PUNYA UANG...”, maka alternatif jawabannya adalah:

- “Justru itu! Beli kaos ini dapat e-book tentang jualan lho...Anda ingin punya lebih banyak uang kan?
- “Kalau seandainya Saya kasih GRATIS, mau?” (suruh bantu jualan dan daftar jadi reseller – anda dapat komisi tambahan)
- dan lain-lain

Jika calon pembeli Anda mengatakan, “PIKIR-PIKIR DULU YA...”, maka alternatif jawabannya adalah:

- “Apa yang tidak menghalangi Anda untuk membelinya sekarang? Mumpung dapat bonus/diskon lho....”
- “Baiklah. Hal yang mana yang membuat bapak berpikir lagi?”
- “Mengapa mas masih ragu-ragu?”
- dan lain-lain

Gimana, pahaaaaaam....?

Selamat mencoba... Semoga Tembus Omset (minimal) 10 Juta per Bulan. Aaamiin...

ABC (Always Be Closing)

Kalau ada yang tanya2 begini, jawabannya bisa begini

Q: Question

A: Answer

Q: "Gambar Desain Kaosnya ada apa aja?"

A1: Banyak Banget... ada tema movie, superhero, kartoon, bola, musik , gamepokoknya banyak banget deh...n keren2... ^~^ ... bisa dilihat di websitenya www.allsuperhero.com ... juga dapat bonus dan bisa join resellernya juga...Hehe...

A2: Macem2... mbak sukanya tema apa ? ada musik, movies, cartoon, kaos couple, trus ada juga otomotive, vespa, jeep... yg bertema religi juga ada...plus ada bonus2 ebook juga tentang jualan..karena bisa gabung jadi reseller juga... ^~^

Q: "Mahal amat kaosnya..."

A1: Iya mba, kaos2 nya AllSuperHero emang mahal2. Tapi klo mba cek bahan dan kualitas juga dan testimoni2nya, rasa2nya cukup masuk akal mba. Garansi malah kalo dapet hasil sablonan yg jelek, bakal diganti baru tanpa di tanya...Belum lagi bonus diskon dari saya kan ? hehe ^~^

Saya kirim bukti testimoni2nya, semoga mba jadi org berikutnya yg bisa pake bajunyaaamiin...

A2: Awalnya sy juga dulu berpikir demikian mas. Tapi setelah sy lihat kaosnya dan desain2nya... bagi saya pribadi, itu keren banget...apalagi setelah saya gabung jadi resellernya...sekarang sy jadi berpikir bahwa uang segitu tuh nggak mahal. Karena hasil kualitasnya juga bagus..Klo mas ttp pengen kaosnya, nnti bisa saya bantu pesankan.. ^~^ klo mw aja sih, nggak juga gak apa2 kok

A3: Iya mba, kaos2nya emang mahal. tp kalau dilihat2 wajar aja sih mba AllSuperHero.Com kasih harga mahal buat kaosnya, soalnya bahan desain dan kualitas kaosnya bagus semua...exclusive gak dijual dimana2...mana ada bonus ebooknya segala supaya kita pinter jualan yg isinya "Daging" semua. Dikasih tau cara2 detilnya, jadi kita ngga bingung dan gak hanya termotivasi doank. mungkin itu alasannya....jadi mba mau kaos yg mana? Saran sy, klo bisa mba gabung juga jadi reseller dan jualan kaosnya via BB... very recommended! ^~^

A4: Sebenarnya klo dilihat dr nominal harga emal mahal sih mas bener, saya juga setuju. Tp klo ikutan jadi reseller dan dianggap untuk investasi leher ke atas dan kemajuan bisnis mas, kenapa tidak? insyaAllah dampak positifnya jg akan mas sendiri yg rasakan ^~^

A5: dulu juga ada yg bilang produknya mahal mba. tp setelah dia beli dan pake kaosnya, terus ikutan jadi resellernya...mulai deh kerasa penampilan sama pola pikir berubah...malah ada yg jadi pinter jualan juga...peningkatan pendapatan omzet bisnisnya yg lain, eh malah berterimakasih sm saya ^~^ lucu juga sih. hehe... mungkin krna dia mulai kerasa dampaknya kali. mba pasti pengen ngerasain juga kan?

Q: "GRATIS Ongkir ya..."

A: Boleh...gratis ongkir tapi gak dapet diskon ya.. tinggal pilih aja...Saran saya sih klo mba pengen lebih hemat, beli aja kaos jangan nanggun2...sekalian aja buat yg lainnya (anak/adek/suami) juga. Supaya ongkos kirimnya sekalian 1x aja, nggak double. Lumayan tuh mba, lebih hemat ^_^ gmna mba, mau 1 kaos ini aja atau sama yg lain?

Q: "Ada Diskon nggak nih...?"

A: Ada doong...Diskon 20% deh.... Tapi kalau mba pengen lebih murah harganya, sekalian aja sama kaos yang lainnya. Supaya Ongkos kirimnya sekalian dan lebih hemat ^_^ gimana mba?

A: Pastinya... kalo beli hari ini, gw kasih diskon 30% tapi kalo besok cuman 20%... ok bro ?

Q: "Ada Jaminannya enggak?"

A: Garansi. Dijamin bagus kualitasnya. Kalo terima kaosnya trus sablonannya jelek, bisa dituker langsung ganti baru. Tapi ongkir kirim ke AllSuperHero.Comnya ditanggung sendiri... kalo masih belum puas juga...100% uang bisa di kembalikan kalo dah 2x nuker tapi masih dapat jelek juga. Tapi kalau mas lihat testimoni2nya, udah banyak teman2 pembeli kaos malah ikutan jadi reseller dan terbantu bisnisnya makin tumbuh dan omzetnya makin naik setelah baca ebook tentang jualan dan beli buku tentang ilmu jualan onlinenya ^_^ ... hehe

Q: "Kamu udah ngerasain dan ngebuktiin sendiri belum?"

A: Alhamdulillah udah mas perlahan ^_^ doakan ya semoga semakin terus tumbuh dan naik omzetnya. Semoga mas juga demikian ya...

Silakan praktekan. Latih terus menerus. Kudu kebal penolakan. Santai aja. Niatnya bantu orang...

Aplikasi Desain Terbaik

Sekali-kali share sedikit dh kali aja ada yang belum tau, emang saya taunya jg cuma sedikit si. Buat teman-teman yang terkendala desain tp pengen bisa membuat desain dengan hasil profesional, cepat dan mudah silahkan gunakan aplikasi berikut :

>> www.canva.com <<

Ini aplikasi desain terbaik yang saya gunakan sampai saat ini, maklum ga bisa desain soalnya. Aplikasi ini berbasis web. Mau desain cover timeline FB, cover twitter, FB ads image, DP BBM atau apapun lh bisa disini.

Dan yang paling saya suka, udah pada disediakan gambar-gambarnya. Cuman drag and drop aja terus klik sana sini. Template siap edit pun banyak. Tinggal kreativitas kita aja mau ngedit kayak apa.

Terakhir, siapin koneksi yang kuat kalo mau pake aplikasi ini. Biar ga bermasalah pas ngedesain.

Udah itu aja, semoga bermanfaat buat teman-teman semua.

Happy Closing !