

"Di Akhir Membaca e book ini anda bisa mendapatkan penghasilan jutaan dengan berbisnis toko online anda menggunakan Facebook"

Empu Semprul

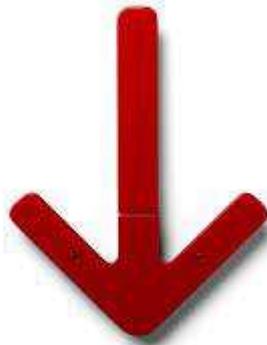
Ide dari Toko Online menggunakan Facebook adalah menggunakan fasilitas yang disediakan Facebook untuk menjual barang/jasa kepada orang yang online di Facebook

Anda bisa mendapatkan order dengan memanfaatkan Facebook sebagai cabang toko online anda

Toko ini terus buka 24 jam, selama orang lihat toko online Facebook anda, jika mereka suka, tertarik dan membeli anda akan terus mendapatkan order

Tertarik mengetahuinya?

<Baca terus>



MEMBUAT TOKO ONLINE DENGAN FACEBOOK



Bayangkan Jika anda ingin membuat toko



Apa yang anda perlukan

1. Tempat jualan atau toko
2. Barang dagangan
3. Pembeli

Bener gak nih?

Jadi,

Misal anda jualan di sebuah pasar, maka

1. Anda buka toko di pasar tersebut
2. Anda jual barang dagangan yang mungkin laku di pasar tersebut
3. Pembeli anda adalah orang yang datang mengunjungi pasar tersebut

Sampai di sini ngerti tentang konsep membuat toko?

Lalu Bagaimana dengan

Pada Facebook



Bagaimana dengan toko di Facebook?

1. Toko anda ada di fasilitas Facebook, yakni bisa berupa
 - a. Akun facebook
 - b. Fanpage facebook
2. Barang dagangan pun bisa beragam, disesuaikan apakah orang yang beli bisa tertarik beli barang tersebut?
3. Pembelinya berasal dari orang-orang yang sedang menggunakan facebook

Toko yang menarik :

Jika anda buka toko apa yang membuat seorang pengunjung mau datang ke tempat kita?

Bisa jadi

- Display sebuah toko, maka kalau toko berantakan pengunjung malas berkunjung, beda dengan toko tertata rapi
- Jenis barang yang ditawarkan, kalau barangnya jelek-jelek, tidak menarik, orang juga enggan membeli, jika barangnya bagus orang membeli
- Keramahatamahan penjual, males kan masuk toko yang penjualnya judes?
- Penawaran menarik, kadang kita datang ke toko karena penawarannya bagus

Begitu juga di Facebook

- Apakah anda membuat display yang baik? Display yang baik terlihat pada : Profile picture, cover facebook dan gambar produk yang ditawarkan
- Barang yang bagus terlihat dari review konsumen, adakah konsumen puas atau marah marah dan memberikan testimonial
- Keramahatamahan melayani, tanggap tidaknya anda menjawab konsumen yang bertanya dan memberi order
- Juga penawaran yang menarik akan membuat minat

Bagaimana Idenya?

Bingung Membuat Konsep Jualan?

Lakukan hal ini **NYONTEK**

1. Cari mereka yang membeli produk serupa, tiru fan page yang laris ketahuan dari jumlah likesnya dan interaksinya
2. Tiru gambar mereka atau tinggal edit edit cara mereka
3. Iklankan dan bangun interaksi

Cara nyontek :

Pergi ke mesin pencarian/search engine



Lalu...

Lalu...

Ketikan nama barang anda

Kalau anda jual baju muslim anda ketikan saja

"Jual baju muslim"

Google akan menampilkan iklan dan biasanya berada di

Bagian paling atas pencarian dengan ada **tulisan IKLAN**

Atau sebelah kanan dan klik yang kira kira menarik

Seperti ini

Sekitar 671.000 hasil (0,38 detik)

Butik Baju Muslim Wanita - berrybenka.com
iklan butikbaju.berrybenka.com/
Free Ongkir, Returnable 10 hari, Free Voucher + COD, Order Now!

Baju Muslim Murah Online - Surga Belanja Online Anda
iklan bajumuslim.elevenia.co.id/
Belanja Sekarang, Banyak Diskonnya!
Download elevenia APP - Daily Deals - Brand Deals - Shocking Deals

Baju Gamis Modis 2015 - gamismodis.com
iklan www.gamismodis.com/1000-gamis-murah
900 Baju Gamis Modis Terbaru 2015 Harga mulai 60rb,Pesan Skrg Juga!

Jual Baju Muslim Model Baru & Murah | Lazada ID
www.lazada.co.id/baju-muslim-wanita/
Jual Berbagai Model Baju Muslim dan Kerudung Terlengkap & Harga Temurah di lazada.co.id. Toko Online Baju Muslim Bisa COD & FREE Ongkir.

Toko Baju Muslim&Hijab Terbaru~ Jual Busana Muslim ...
www.plazabajumuslim.com/
Jual aneka busana muslim dan hijab online model terbaru,modern,trendy dan MURAH..Juga baju anak,sarimbit(couple),gamis,maxi dress,kaftan,baju ...
Baju Gamis Murah Tapi Bagus - Baju Muslim Modern - Baju Muslim Remaja(Baju ...

Busana Muslim - Jual Baju Muslim | ZALORA Indonesia
www.zalora.co.id/busana-muslim/
Beli Model Busana Muslim Terbaru di ZALORA Indonesia | Bayar di Tempat (COD)
✓ Garansi 30 Hari ✓ Gratis Pengiriman ✓ Belanja Baju Muslim Sekarang!

GROSIR BUSANA MUSLIM MURAH BERKUALITAS!

Baju Muslim di Zalora
www.zalora.co.id/Baju-Muslim
Lebih dari 10000 Produk, 300 Brand
Gratis Ongkir & Garansi 30 Hari

Butik Pakaian Wanita
www.nickyonlinestore.com/
0812-9720-4623
Aneka Baju Anak dan Wanita Murah
Belanja 200 Rb Gratis Ongkir

Fashion Baru Hari Ini
www.tanahabang.com/
Grosir, Retail, dan Dropship.
Buruan!, stok sangat terbatas

Jual Baju Muslim
www.vamosh.co.id/JualBusanaMuslim
Jual Busana Muslim Terbaru Disini
Berkualitas dengan Harga Murah!

Busana Muslim Murah
www.qoo10.co.id/busana-muslim
Jual Baju Muslim Diskon Sampai 80%
Belanja Online Qoo10 Paling Murah

Belanja Baju Muslim
www.busanaarafah.co.id/
Barang Berkualitas Harga Menarik
Beli Sekarang Garansi 30 hari !

Jika anda meng klik akan ada penjual yang memasang fan page mereka di website mereka

Seperti ini



Atau

Ada icon Facebook seperti ini



Dan jika kita klik akan diarahkan ke fan page mereka. Kenapa saya menganjurkan mencontek mereka yang beriklan? Sederhananya mereka telah keluar uang dan jika kita meniru cara orang yang serius maka tingkat keberhasilannya lebih besar, amati bagaimana mereka mendesign fan page mereka dan cara menjual produk, contek saja, simpel kan?

Bagaimana memulai Toko Online dengan menggunakan Facebook

Anda bisa memulai dengan cara :

1. Mulai dari sebuah ide menjual cari hal hal yang mungkin laku di Facebook
2. Siapkan akun jualan baik akun pribadi atau akun fan page
3. Set up toko online, siakan gambar produk untuk dijual
4. Bangun interaksi, tambahkan teman
5. Jualan

Secara keseluruhan membuat toko biasa dan toko online di facebook mirip-mirip, bedanya hanya kalau offline konsumen anda bisa bersentuhan dengan barang, pada online yang ada hanya gambar display. Maka membuat toko online itu pun perlu keterampilan menyajikan gambar dan memberikan informasi dengan cukup jelas sehingga konsumen bisa mengerti barang seperti apa yang dibelinya

Bagaimana Caranya???

Menjual dengan membuat toko online menggunakan akun pribadi

Akun pribadi adalah akun pertama anda bergabung dengan Facebook. Maksimal jumlah teman di sini ada 5.000 orang teman.

Langkah Pertama

Set up. Jika anda memiliki sebuah toko online di facebook maka anda perlu :

1. Display yang bagus, pastikan cover picture anda bagus sehingga orang tertarik untuk melihat lihat
2. Anda punya produk yang ditawarkan, maka buatlah gambar produk anda semenarik mungkin dan buat orang tertarik
3. Setelah orang siap memberikan order, maka anda siap untuk berjualan

Langkah kedua

Bangun interaksi

Anda memerlukan pelanggan untuk bisnis anda. Maka yang sebaiknya anda lakukan adalah menambahkan mereka yang POTENSIAL menjadi market kita

Jadi jangan tawarkan barang



Pada orang seperti ini



Gak bakalan laku

Hehehehehe

Jika anda mau menambahkan orang menjadi teman **yang kira kira potensial**, maka sesuaikan dengan apakah mereka kira-kira membutuhkan produk tersebut atau tidak.

Pada penjelasan sebelumnya saya terangkan yang terbaik adalah **dengan nyontek** jika anda bingung, maka dengan menambahkan teman orang yang aktif di toko online yang sejenis merupakan strategi menarik untuk menambah teman potensial membeli bukan?

Bangun interaksi bisa dengan menuliskan pesan pribadi,

Tidak dipungkiri teman teman yang anda tambahkan dan menambahkan anda jadi teman Facebook adalah orang yang nantinya akan menjadi konsumen kita. Seperti yang saya terangkan sebelumnya kalau kita perlu mereka yang potensial sebagai customer kita. Namun tak kenal maka tak sayang, jika mereka tidak kenal kita mana mungkin mereka mau beli dari kita, maka menggunakan metode ini ada baiknya berkenalan terlebih dahulu, bisa dengan menulis di wall mereka, terima kasih telah menambahkan jadi teman atau melakukan pesan personal seperti :

"Terima kasih telah menambahkan jadi teman, jika anda memerlukan produk xxx anda bisa menghubungi saya"...

Bahkan seperti ini

"Terima kasih sis telah menambahkan jadi teman, nama saya xxxx, btw Sis anaknya cakep umur berapa bulan?" Nah kalau mereka sudah bisa *klik* diajak ngobrol biasanya mulai bisa terjalin interaksi

Jika mulai berinteraksi

Biasanya ketika kita menjual produk akan ada yang **bertanya tentang produk tersebut.**

KUNCI SUKSES



Kunci Sukses Yang Perlu Diingat :

Mulai tambahkan pembeli anda satu per satu dan jika sudah mulai banyak aliran penghasilan akan ada untuk anda. Membuat interaksi pertama kali adalah yang tersulit, namun ketika mereka percaya pada anda dan dikenal orang, maka order akan datang terus dan terus



Batasi menambahkan teman anda :

Facebook sebenarnya **tidak membolehkan anda jualan dengan akun pribadi**, hal ini melanggar ketentuan facebook. Facebook menyediakan fasilitas khusus untuk berbisnis yakni dengan menggunakan Fan Page, maka jika anda tetap mau berjualan dengan akun biasa, maka saya menyarankan tidak menambahkan terlalu banyak orang, maksimal 100 orang sehari, jika bertambah baru tambahkan kembali maksimal 100.

Fokus pada target potensial, mereka yang berteman dengan anda tidak order dan tidak berinteraksi kurang baik untuk anda, lakukan seleksi

Mereka Bukan Objek

Siapa yang suka dimanfaatkan orang?

Gak ada yang mau

Maka begitu juga dengan toko online kita, jika kita cuman posting jualan maka, nanti mereka **tidak tertarik lagi** terhadap postingan tersebut. Ketika no engagement/ tidak ada interaksi berupa Likes, komen dan share, maka Algoritma Facebook akan menganggap kita tidak memiliki ketertarikan terhadap akun kita, nah kalau dianggap tidak tertarik, maka Facebook tidak menampilkan postingan yang kita buat dalam newsfeed mereka.

Tidak ditampilkan maka tidak kelihatan, tidak kelihatan maka tidak ada sales!

Penjelasan tentang Algoritma Facebook

Facebook tidak menampilkan semua postingan teman kita kepada kita, hanya mereka yang memiliki ketertarikan dan interaksi akan lebih ditampilkan dibanding yang tidak atau jarang berinteraksi. Algoritma Facebook ini disebut dengan **Edgerank**, darimana diketahui kalau orang ini punya ketertarikan bisa didapat dari interaksinya melalui **Likes, komen dan share**, jadi jika sebuah postingan tidak dilikes komen dan share maka efeknya postingan tersebut tidak akan ditampilkan di newsfeed orang yang tidak berinteraksi

"Share merupakan interaksi paling kuat, lebih kuat dari komen. Komen lebih kuat dari likes dan likes lebih kuat dari klik."

Bagaimana membuat Interaksi yang menarik?

Jika anda jualan melulu maka orang akan menganggap anda berteman dan cuman mau ngejualin aja. Maka, buatlah toko online anda menjadi menarik dengan memberikan konten yang mereka sukai.

Bisa berupa :

- Video lucu
- Gambar menarik
- Quote motivasi
- Artikel menarik
- Kuis
- Tebak-tebakan
- tips
- Konten lain yang juga mereka sukai

INTINYA :

Jualan dengan Facebook pakai toko online :

- Buat toko online yang menarik di akun facebook
- Tambahkan teman untuk pelanggan yang potensial
- Bangun interaksi, buat ketertarikan dengan konten, jualan dengan penawaran yang bagus
- Setelah terbentuk pelanggan maka anda sudah bisa mendapat pemasukan dari Facebook
- Ingat! Pertama kali memang yang tersulit, ketekunan akan mendapatkan pemasukan yang besar di kemudian hari

Metode kedua

Jualan dengan Fan Page :



Fan Page adalah fasilitas yang diberikan Facebook untuk berbisnis, jumlah teman/fans yang bisa menambahkan jumlahnya tidak terhingga.

Prinsip berjualan dengan Fan Page sama dengan akun Facebook

- Set up konsep jualan anda
- Buat interaksi dengan menambahkan likes
- Fan Page beda dengan akun pribadi, jika pada akun pribadi orang yang berinteraksi dengan menambahkan add friends, pada fan page orang yang berinteraksi dengan memberikan likes. Menambahkan likes bisa dengan cara :
 - o Mempromosikan kepada teman di akun pribadi kita
 - o Mengiklankan fan page kita
- Setelah interaksi terbangun, jualan, jika mereka suka, mereka tertarik, mereka mungkin membeli dari kita

Prinsip pada Fan Page **sama seperti toko online**, pastikan anda selalu berinteraksi dengan para fans dan jualan

Promosikan Dagangan anda dengan Iklan :

Anda bisa menggunakan iklan untuk mempromosikan dagangan anda dengan dua cara :

1. Iklankan postingan
2. Iklankan Website toko online anda

Contoh iklan Postingan



The image shows a Facebook post from the page 'Amaze WP'. The profile picture and name are highlighted with a red box. The post text reads: 'Struggling with video marketing...? Discover how you can increase your sales by 46.15% and skyrocket your conversions in the next 48 hours... using video marketing!'. Below this is a link: '=> <http://www.awesomesite.net/evebonus> (Exclusive bonuses only for EVE 2.0 customers)'. The text 'Watch this video now:' is followed by a video player. The video thumbnail shows a man with glasses and a black shirt, with a play button in the center. At the bottom of the video, there is text: 'Discover How to Increase Your Sales and Skyrocket Your Conversions!'. Below the video player, there are engagement icons and numbers: 'Suka · Komentari · Bagikan · 59 · 4 · 1'. The overall layout is typical of a Facebook post.

Video seperti ini



Microsoft Lumia Indonesia bersama Mochammad Reiffan Ramadany dan 23 lainnya

Bersponsor -

Sukai Halaman

Skype sekarang jauh lebih seru menggunakan Microsoft Lumia 535 DS dengan fitur wide angle! Share kalo setuju guys 😊



Suka · Komentari · Bagikan · 180.227 527 166

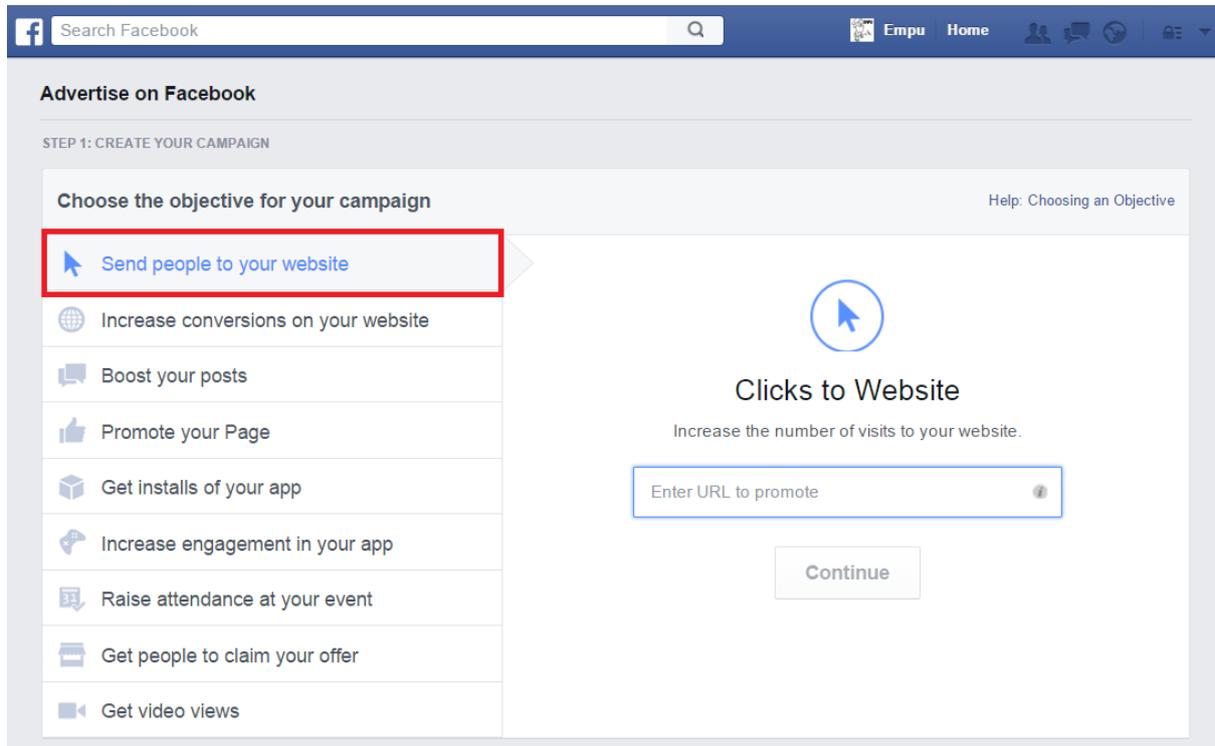
Postingan seperti ini

Bagaimana JIKA???

Jika anda memiliki sebuah website jualan

Jika anda memiliki sebuah website toko online sebelumnya, maka Facebook bisa menjadi sebuah metode untuk mendapatkan calon pembeli (traffic) dari orang yang sedang main facebook.

Anda bisa menggunakan Facebook untuk mengirim traffic. Anda bisa mengirim traffic dengan menggunakan metode iklan yang mengirimkan orang yang ada di facebook ke website kita



Penjelasan tentang cara beriklan bisa anda lihat di video

Nanti iklannya keluar seperti ini



Perhatikan iklan Busana Muslim ini berada di tengah dan di sebelah kanan Kalau di klik akan mengarahkan kita ke website pengiklan

Manfaat Beriklan

Tujuan dari beriklan hanya satu, yakni memberikan manfaat berupa sales atau menghasilkan uang kembali entah bagaimana sebuah bisnis dimonetisasi (dijadikan uang), maka tujuan iklan harus memberi keuntungan atau tercapai tujuan iklan tersebut.

Bagaimana mengiklankan sebuah produk sehingga menghasilkan sales?

Dalam hal ini kita kenal dengan nama Copywriting, yakni sebuah cara membuat orang yang melihat penawaran kita menjadi beli.

Apa Itu Copywriting?

Copywriting adalah tulisan yang disusun sedemikian rupa sehingga kecenderungan orang dari yang membaca tersebut memiliki kecenderungan membeli LEBIH TINGGI

Bagaimana cara membuatnya?

Orang akan membaca dari atas ke bawah, maka dalam membuat copywriting yang baik, pertama kali tulisan yang kita buat harus menimbulkan ATENSI, kemudian jika mereka yang membaca merasa tertarik, maka mereka akan melihat ke bagian tengah, maka bagian tengah adalah bagian yang membangkitkan emosi seseorang, sedangkan terakhir ini juga bagian tidak kalah pentingnya, bila mereka tertarik dan mau beli, maka pastikan mereka tau bagaimana cara membelinya, seperti nomor kontak, hub kemana dll atau dikenal dengan istilah CALL TO ACTION

INTI PEMBAHASAN

1. Membuat toko online dengan Facebook adalah membuat toko dengan pasar orang yang sedang main Facebook
2. Membuat toko online dengan Facebook bisa dilakukan dengan akun pribadi dan fan page
3. Memakai akun pribadi :
 - a. Buat konsep toko online
 - b. Bangun interaksi tambahkan teman
 - c. Jualan
4. Memakai fan page
 - a. Buat konsep toko online
 - b. Bangun interaksi dengan mempromosikan likes atau mengiklankan
 - c. Jualan bisa dengan cara mengiklankan postingan
 - d. Jualan bisa juga dengan mengkombinasikan Facebook dengan toko online, jadi membuat Facebook menjadi sumber traffic
5. Apapun cara jualan toko online anda di facebook perhatikan interaksi kepada konsumen anda, buat konten menarik sehingga anda selalu terhubung dengan mereka

6. Tujuan jika anda beriklan adalah sales. Pastikan anda membuat orang yang melihat penawaran anda tertarik
7. Salah satu cara membuat mereka yang tidak beli jadi beli adalah dengan copywriting
8. Copywriting prinsipnya menimbulkan atensi dulu, ketika orang memberi perhatian bagian tengah atau penawaran membuat emosi untuk beli dan terakhir ketika orang sudah tertarik pastikan mereka tau harus menghubungi siapa atau Call to Action

Demikian Pembaasan Toko Online ini selamat menghasilkan Uang Dari Facebook

**CAN I
HAVE YOUR
ATTENTION
PLEASE!**

**Jika Serius mempelajari
Facebook Marketing**

Upgrade Ilmu

Facebook Marketing dengan bergabung pada

STREET MARKETING CAFE

Simak penjelasan lebih lanjut jika SERIUS



Mengapa Member Premium ini saya rekomendasikan :

1. Isinya tentang StudyCase yang works dari para pemain profesional yang menghasilkan ratusan juta bahkan miliaran tiap bulannya
2. Berisi komunitas serius yang mau belajar tentang menggunakan Facebook Marketing sehingga menjadi LEBIH BAIK
3. Banyak Variasi teknis dan strategi yang memungkinkan anda mencapai ratusan juta bahkan miliaran

Simak materi yang diajarkan :

Daftar Materi Group Premium Street Marketing Cafe

Ini Daftar Materi-materi yang dibahas di dalam Group Facebook "Street Marketing Cafe".

- Materi 1: \$238 dalam 14 Hari Tanpa Usaha Keras.
- Materi 2: 1 INTI Pembelajaran Sikap dari IMers-IMers yang Sudah Milyaran Perbulannya!
- Materi 3: 2 Botol Saos (Yang Sering bikin Orang Lupa akan Harga!).
- Materi 4: Modal \$90, Menghasilkan Omset 200 Juta dalam 4 Bulan.
- Materi 5: Step MINIM Resiko HIGH Profit Saat Memulai Usaha Baru. <— **GRATIS!**
- Materi 6: Deal Ratusan Juta (Terakhir 207 juta) Tanpa Pernah Tatap Muka dengan Client.
- Materi 7: Bagaimana Menjual Skill Kita Menjadi Pundi-Pundi Dollar, Mendapatkan Client Pertama & Menjual Jasa Kita dengan Harga Tinggi kepada Client Berikutnya.
- Materi 12: Video Singkat Penjelasan + Cara Melakukan Simple Split Testing pada Iklan FB Ads
- Materi 14: Ebook: "Nothing to Something".
- Materi 15: 16 juta dalam 1 jam. <— **GRATIS!**
- Materi 16: Ebook "Meningkatkan Produktivitas Tim 200-400%".
- Materi 17: 3 Faktor yang Diotak-Atik SUPAYA FB Ads Anda Mencapai Hasil yang Maksimal! <— **GRATIS!**

Materi kan terus ditambah dan di-update!!!

Jika anda Benar Benar SERIUS

Diperlukan sekitar 3-10 tahun untuk menjadi master di bidang online marketing, bergabung dengan sebuah komunitas yang tepat mampu membuat percepatan bagi bisnis anda

Investasi Untuk diri anda

Rp1.000.000,-

Untuk sebuah premium member yang memberikan anda percepatan tidak perlu terlalu banyak jatuh bangun dan trial error sebuah pendekatan

Jika merasa mahal bayangkan ini :

Berapa banyak yang anda dapat dari uang 1 jt?



Jika disimpan di bank dengan bunga 4 % setahun hanya membuat 40.000 rupiah itu pun belum dipotong pajak dan uang administrasi



Hanya 2.740 rupiah per hari atau setara jajan anda beli 2 potong gorengan atau secangkir kopi di warung selama setahun

(Saya yakin anda tidak akan terlalu masalah)

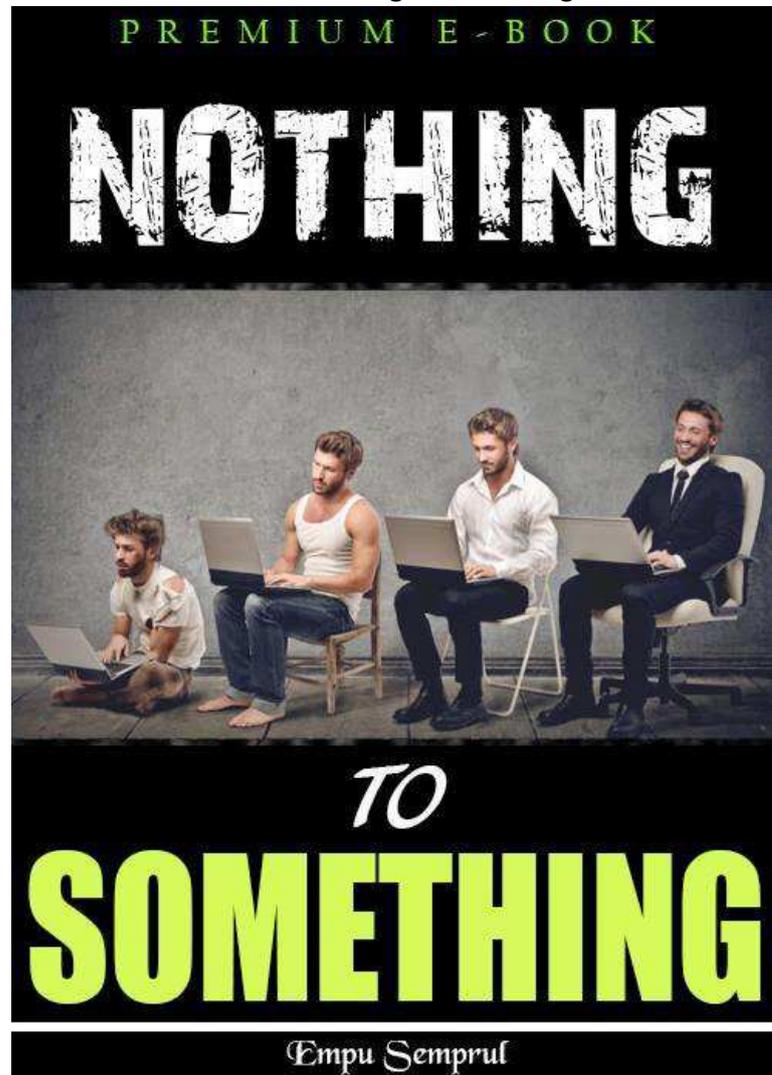
Keterangan lebih lanjut bisa dilihat pada

[Empusemprul.com/street Marketing Cafe](http://Empusemprul.com/street%20Marketing%20Cafe)

Agankhalid.com/daftarmateri

Ini yang akan anda dapatkan sebagai BONUS

1. Ebook Nothing to Something



Senilai

Rp250.000,-

Menjelaskan bagaimana sosok akun anonim bisa membuat sales tanpa modal dan network selama 1 bulan, bahkan mendapatkan endorsement dari Pengusaha dengan aset ratusan miliar, Direktur Perusahaan multinasional dan Senior Internet Marketing PADAHAL tidak saling kenal.



COPYWRITING

MASTERY

2.

Kelas Copywriting senilai 300 rb untuk meningkatkan konversi anda dan BISA LANGSUNG DIPRAKTIKAN

Contoh mereka yang sukses menerapkan ilmu copywriting :



Sore belajar langsung PRAKTIK

**Dapat Rp9.625.000
Dalam sehari**

Tidak pernah dibayangkan oleh
saya yang hanya lulusan SMP

Herman Ngablu

Penjual minyak ikan 0822 9942 5808

Terima kasih Empu Semprul

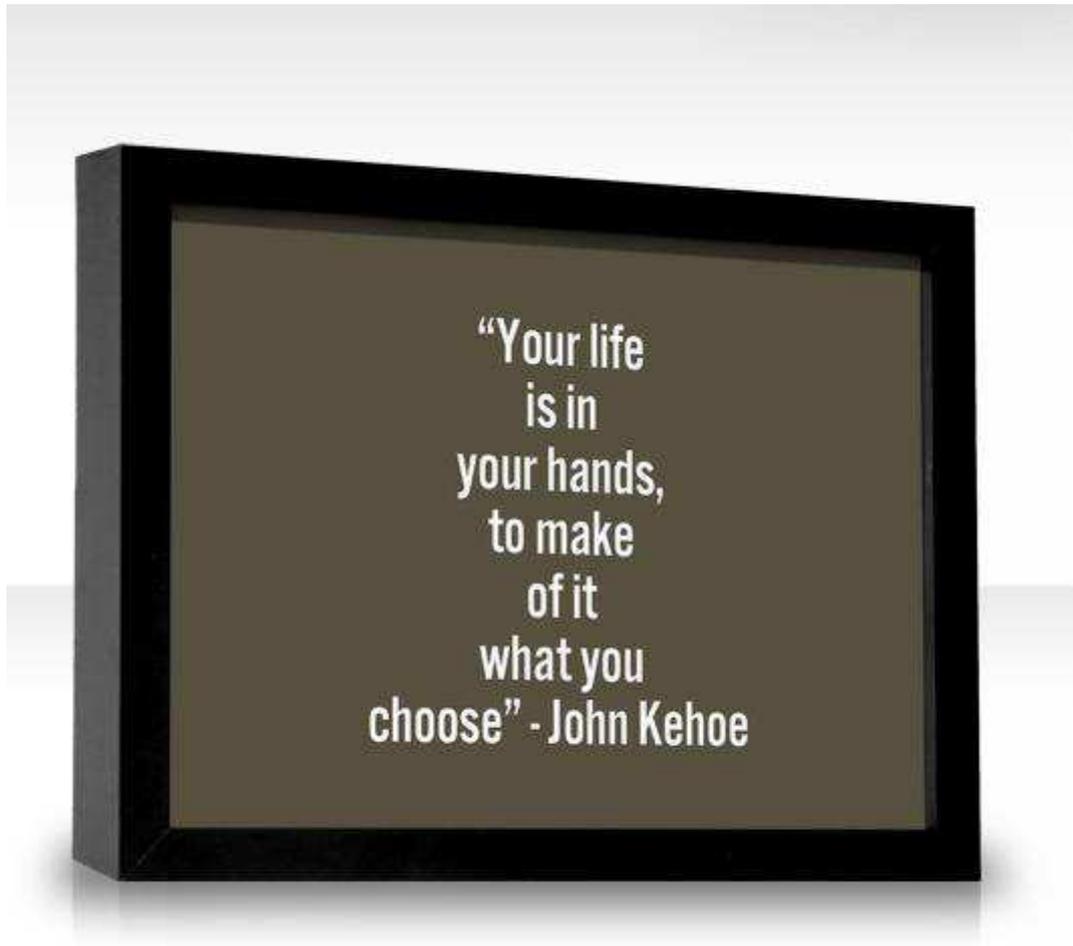


MENINGKAT 300%!!!

Hanya Mempraktikan 2 hari
Biasanya saya menjual kepada 1 orang
pelanggan baru per hari, **SETELAH BACA**
e-book versi Berbayar Empu Semprul saya
meningkat 2-3 per hari bahkan 5 order
pelanggan baru per hari,
Bacaan yang sederhana tapi Powerfull
Luar Biasa -Markus Kurniawan

Perlu daging ayam?
PIN BB 2BA20967

Pilihan ada di Tangan Anda



Hanya Untuk
yang

BENAR BENAR SERIUS

Pikirkan baik baik pada diri anda

Join Sekarang

Hub saya jika minat di Facebook :

www.Facebook.com/empusemprul